

Ihre Vorteile einer Zusammenarbeit mit uns - als freie **Versicherungsmakler** der LJR-CONSULT - Lothar J. Riesterer



Unterschiede zwischen "Versicherungsvertreter" (einer Versicherungsgesellschaft) und eines freien Versicherungsmaklers in komprimierter Kurzform:

Ein Versicherungsvertreter (bzw. Repräsentanten einer Versicherungsgruppe) ist arbeits- und handelsrechtlich Erfüllungsgehilfe einer Versicherungsgesellschaft und hat daher primär die Interessen und ggf. Vorgaben dieser Versicherungsgesellschaft zu vertreten. Er darf i.d.R. nur auf das Angebotsspektrum dieser Gesellschaft und ihrer Kooperationspartner zurückgreifen und hat ggf. vorgegebene Umsatzziele zu erfüllen. Die Arbeitsweise ist daher womöglich umsatzorientiert, wobei aber auch hier Versicherungsvermittlerverordnungen und gesetzliche Beratungsrichtlinien zu beachten sind. Versicherungsvertreter haben kein Recht an Ihrem Bestand bzw. an ihren Kunden, können unter bestimmten Voraussetzungen umstrukturiert oder entlassen werden, oder wechseln von sich aus die Gesellschaft. Wer berät und betreut Sie dann?

Als Versicherungsmakler

sind wir arbeits- und handelsrechtlich keiner Interessengruppe zuzuordnen. Zivilrechtlich ist der Versicherungsmakler sozusagen Sachwalter seiner Mandanten. Interessen der Versicherungsgesellschaften hat er nicht wahrzunehmen, sondern die Interessen des Kunden. Soll heißen, dass Versicherungsmakler in dieser Hinsicht eine ähnliche Position einzunehmen wie beispielsweise ein Rechtsanwalt oder ein Steuerberater. Das verpflichtet zu qualitativ hochwertiger Arbeit.

Da wir als Versicherungsmakler mit einer Vielzahl von Versicherungsgesellschaften zusammenarbeiten um "Rosinen" für unsere Kunden herauszupicken, werden wir von den Versicherungsgesellschaften als Geschäftspartner umworben. Die Kunden des Versicherungsmaklers erhalten dadurch eine gewisse Sonderstellung, da er bei Unzufriedenheit mit seinen Beständen bzw. Kunden auch zu anderen Versicherungsgesellschaften mit ähnlichem Leistungsniveau wechseln könnte, sofern er hierzu vom Kunden im Einzelnen oder pauschal ermächtigt wurde.

Hinzu kommt, dass wir als einer der wenigen bundesweiten Versicherungsmakler seit langem im Bereich der Berufshaftpflichtversicherung für Gesundheitsberufe tätig sind. In dieser Eigenschaft bieten wir unseren Kunden viele Service-Sonderleistungen sowie ein in vielen Jahren erworbenes Know-how und - sehr wichtig - beste Verbindungen zu den Versicherungsgesellschaften.

Als unser Kunde im Bereich der Berufshaftpflichtversicherung erhalten Sie selbstverständlich auf Ihre Anforderung hin alle weiteren Serviceleistungen bzw. Versorgungslösungen, nur eben losgelöst von einzelnen Versicherungsgesellschaften, da wir unseren Kunden immer nur die "Rosinen" herauspicken.

Diese Vorteile sind für Sie selbstverständlich kostenfrei erhältlich.

Ihr *Lothar J. Riesterer*

www.heilpraktiker-berufshaftpflichtversicherung.de

Das sagen unsere Kunden:

- schneller, zuverlässiger Service
- gute Beratung
- Perfekte Unterlagen
- freundlicher Kundendienst
- 1A-Preis-Leistungs-Verhältnis
- **Fazit:** 5-Sterne-Qualität